

Entdecken Sie das erste Lieferanten-
Management-System, welches nicht
nur Sinn sondern auch Laune macht

„Just sweet!“

Aktualisiert am: 03. Nov. 2020



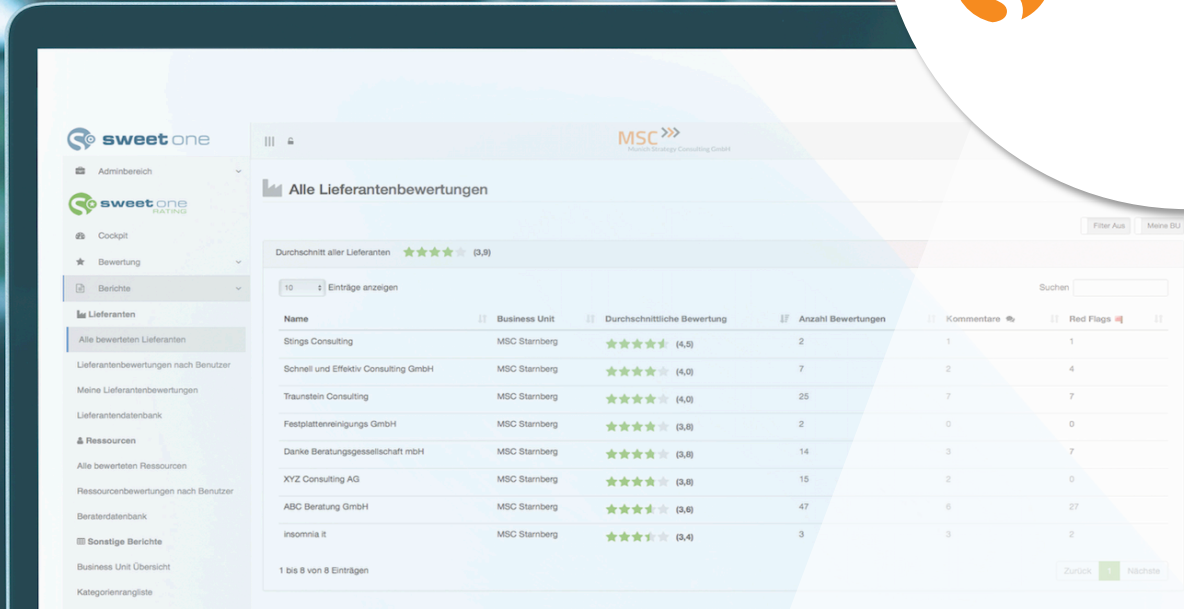


„Sind wir mal ehrlich...

...kennen Sie Ihre
Lieferanten wirklich?

...und wie abenteuerlich
ist das Ablegen und
Speichern Ihrer
Verträge?“

Zwei in Eins: Lieferantenbewertung und Vertragsmanagement



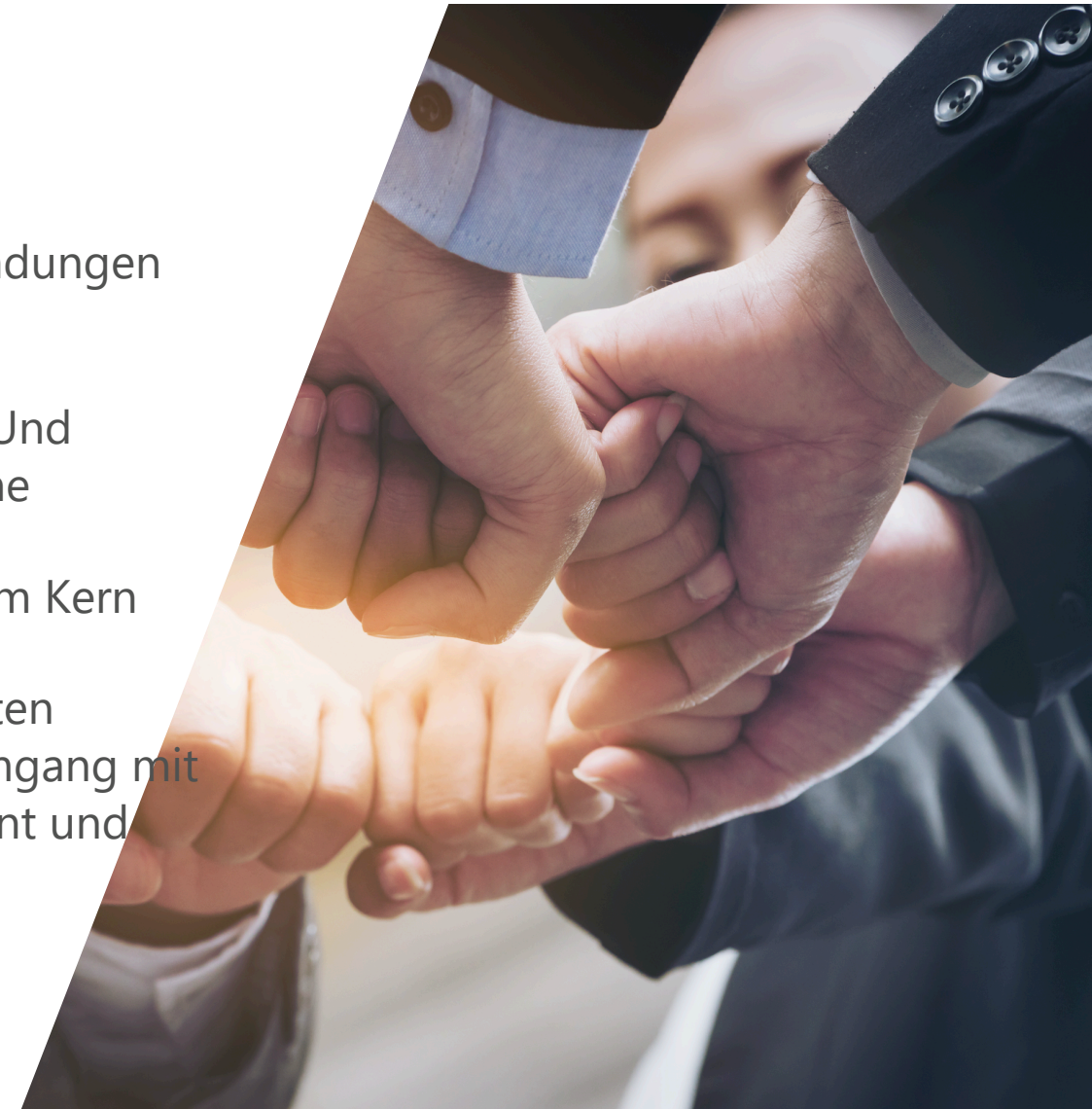
The screenshot displays the 'Alle Lieferantenbewertungen' (All Supplier Ratings) page in the Sweet One Rating module. The interface includes a sidebar with navigation options like 'Adminbereich', 'sweet one RATING', 'Cockpit', 'Bewertung', and 'Berichte'. The main content area shows a table of supplier ratings with columns for Name, Business Unit, Durchschnittliche Bewertung (Average Rating), Anzahl Bewertungen (Number of Ratings), Kommentare (Comments), and Red Flags. The table lists several suppliers, including Stings Consulting, Schnell und Effektiv Consulting GmbH, Traustein Consulting, Festplattenreinigungs GmbH, Danke Beratungsgesellschaft mbH, XYZ Consulting AG, ABC Beratung GmbH, and insomnia IT. The average rating for all suppliers is 3.8, indicated by a star rating and the text '(3,8)'. The table also shows the number of ratings for each supplier and the number of red flags. The interface includes search and filter options, and a pagination bar at the bottom indicating '1 bis 8 von 8 Einträgen' (1 to 8 of 8 entries).

Name	Business Unit	Durchschnittliche Bewertung	Anzahl Bewertungen	Kommentare	Red Flags
Stings Consulting	MSC Sternberg	★★★★★ (4,5)	2	1	1
Schnell und Effektiv Consulting GmbH	MSC Sternberg	★★★★★ (4,0)	7	2	4
Traustein Consulting	MSC Sternberg	★★★★★ (4,0)	25	7	7
Festplattenreinigungs GmbH	MSC Sternberg	★★★★★ (3,8)	2	0	0
Danke Beratungsgesellschaft mbH	MSC Sternberg	★★★★★ (3,8)	14	3	7
XYZ Consulting AG	MSC Sternberg	★★★★★ (3,8)	15	2	0
ABC Beratung GmbH	MSC Sternberg	★★★★★ (3,8)	47	6	27
insomnia IT	MSC Sternberg	★★★★★ (3,4)	3	3	2

Motivation – Einfachheit – B2B im B2C Look

Wir sind mit der Intention gestartet, die Unternehmensanwendungen im Einkaufsbereich zu revolutionieren.

Die meisten B2B-Lösungen wurden von Entwicklern designt. Und genau das sieht man ihnen an. Sweet-One dagegen bietet eine einfache und intuitive Benutzeroberfläche, die für die Nutzer ansprechend und selbsterklärend gestaltet ist und trotzdem im Kern eine leistungsfähige B2B-Lösung mit schnellen Implementierungszeiten, geringen Investitionen und moderaten Betriebskosten darstellt. Holen wir uns also die Freude am Umgang mit Lieferantenmanagementsystemen zurück und arbeiten effizient und intelligent - Just Sweet!



Motivation für die Lieferantenbewertung

Hand aufs Herz, wie gut kennen Sie Ihre Lieferanten wirklich? Die meisten Unternehmen bewerten ihre Lieferanten nicht effizient genug, wenn sie von einem ausgewählten Kreis Fragebögen oder komplizierte Excel-Tabellen ausfüllen lassen. Diese Form wird als zeitaufwendig, unbefriedigend und wenig aussagekräftig betrachtet.

Sweet-One Rating hat die Lösung für dieses Problem, indem es eine schnelle und intuitive Benutzererfahrung bietet, durch die Bewertungen in einem qualitativen und einfach zu verwendenden Format angeboten werden kann. Dieser effiziente und ganzheitliche Ansatz ermöglicht es, Lieferanten und ihre Ressourcen im Laufe des Jahres mehrfach zu bewerten und die Ergebnisse zu teilen. Diese Wissensbasis hilft dem Einkauf bei Lieferantenverhandlungen entsprechend zu agieren und zu verhandeln.



Motivation für das Vertragsmanagement

Es gibt mehrere Möglichkeiten Verträge, Daten und andere verwandte Informationen in einem modernen Unternehmen abzulegen und zu speichern. Angefangen bei einfachen Dateifreigaben über eine Archivierungsmethode mit SharePoint oder Dropbox bis hin zu teilweise selbstentwickelten Lösungen. Die Menge an Arbeit, die Sie für die Suche nach Verträgen und vertraglichen Informationen, sowie die Verfolgung von Fristen und anderen wichtigen Daten reinstecken müssen, kann Ihrem Unternehmen einen finanziellen Schlag versetzen.

Die Lösung ist simpel und einfach in der Ausführung. Sweet-One Contract versorgt Unternehmen jeder Größe mit einer schnellen und professionellen Lösung für ihre wichtigen Vertragsdaten. Und wenn Sie bereits S-O Rating nutzen, dann haben Sie bereits alle Stammdaten im System und können sofort starten.





Sweet-One Rating stellt die nächste Generation der Lieferantenbewertung dar! Einfache und intuitive Bedienung, schnell und überall verfügbar. Die erste B2B Anwendung im B2C Kleid.

Lieferantenbewertung



Sweet-One Contract verbindet die Einfachheit von B2C Lösungen mit der Professionalität von B2B Funktionalitäten. Liefert in kürzester Zeit einen Mehrwert und ist sofort einsetzbar.

Lieferantenverträge

Lieferantenstammdaten

Einfach, intuitiv, schnell und überall verfügbar. Die erste B2B-Anwendung in B2C-Optik

Prinzip



Mitarbeiter quer durch die Unternehmenshierarchie haben die Möglichkeit die Lieferanten zu bewerten. Erst durch die Betrachtung von unterschiedlichen Ebenen ergibt sich das „echte Bild“ eines Lieferanten. Die Beurteilung funktioniert wie bei Amazon, einfach durch die Vergabe von Sternchen.

Benutzer



Die Bewertungskategorien- und Bewertungspunkte werden je nach Position & Rolle im Unternehmen angepasst. So hat der Einkäufer mehr Bewertungskategorien und Bewertungspunkte als der Mitarbeiter eines Fachbereichs bzw. der IT. Der Fachbereich, die IT-Abteilung und das Management werden bei der Beurteilung ebenso berücksichtigt.

Nutzen



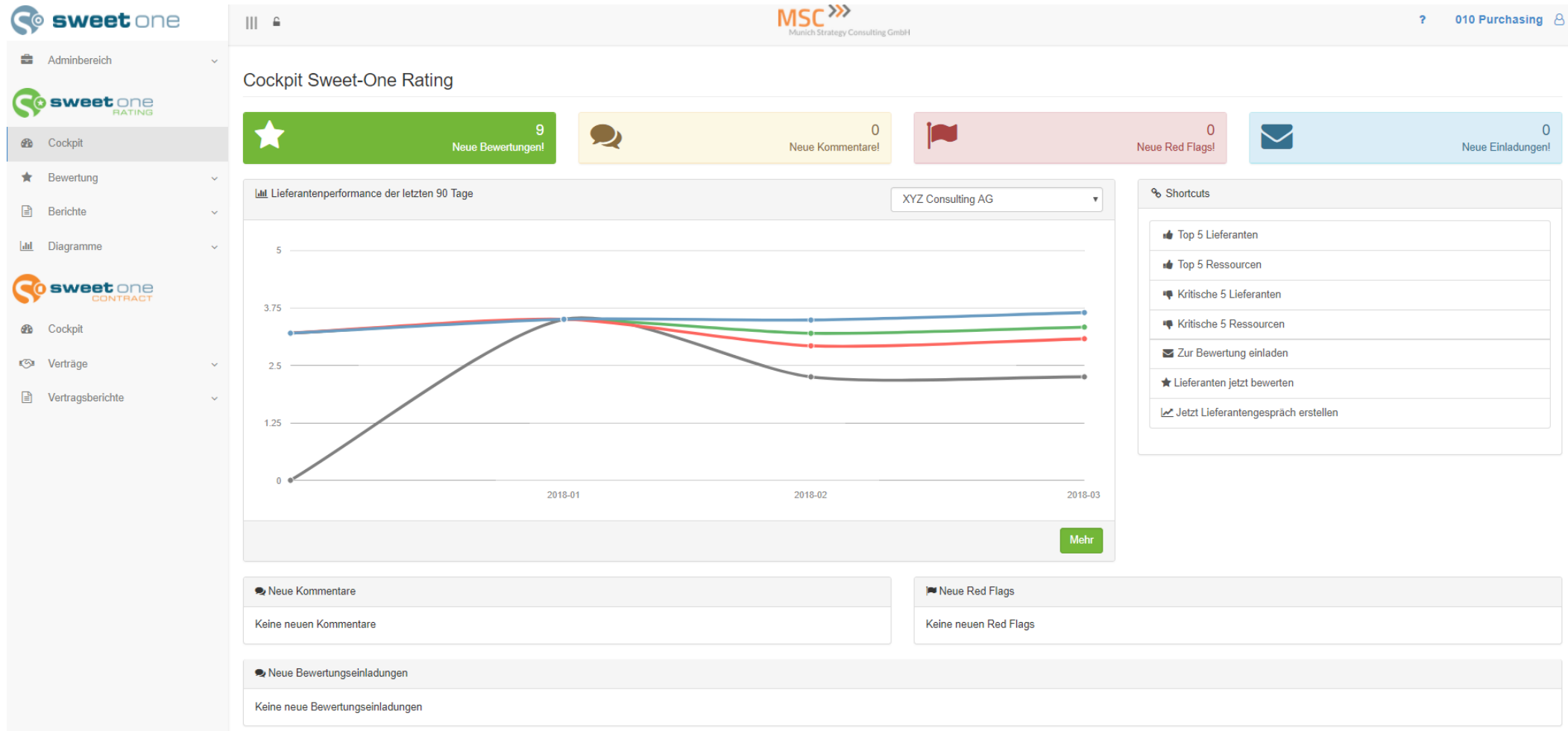
Alle Nutzergruppen profitieren von Sweet-One Rating. Vor allem in der **Zeitersparnis**, der **Kostenreduktion** durch frühzeitige **Erkennung** von **Problemen** und **Fehlentwicklungen** und vor allem durch die **Steigerung** der **Qualität**.

Für den Lieferanten bedeutet dieses repräsentative Feedback **bessere Chancen auf eine langfristige Geschäftsbeziehung**

Sweet-One Rating ist eine der intuitivsten B2B-Lieferantenbewertungslösungen auf dem Markt.

- Das Cockpit bietet einen Überblick zu allen neu eingetragenen Bewertungen
- Anlegen von Lieferanten- & Ressourcenstammdaten
- Benutzerrollen mit Berechtigungssystem, Gewichtung und angepassten Berichten
- Zusammenfassendes Lieferantengesprächsdokument mit wenigen Mausklicks
- Erhöht Transparenz aller Geschäftsbeziehungen
- Ausführliche Berichte
- Filter- & Sortierfunktionen
- Cloudlösung ohne Belastung der bestehenden IT-Infrastruktur und IT-Abteilung
- Von uns anpassbare Kategorien, Unterpunkte, Warengruppe, Bewertungsbereich u.s.w.
- Konzernstruktur – Bewertungsvergleich zwischen Standorten/Tochterunternehmen
- Und vieles mehr...

Das Cockpit – Überblick und Navigation





★★★★★ (3,7)

Portfolio ★★★★★ (3,5)

Portfolio deckt alle Anforderungen ab ⓘ ★★★★★

Bedient Kern Know-how von uns (Spezialisierung) ⓘ ★★★★★

Das Portfolio kann sich sehen lassen!

Vertrag & Konditionen ★★★★★ (5,0)

Akzeptanz der Standardverträge ⓘ ★★★★★

Preisverlässigkeit ⓘ ★★★★★

Abweichung Soll-/Ist - Aufwand (wenig CRs) ⓘ ★★★★★

Account Manager (Ansprechpartner Lieferant) ⓘ ★★★★★

Kommentare

Unternehmen ★★★★★ (2,4)

Bonitätsbewertung (D&B/Creditreform) ⓘ ★★★★★

Aktuelle Finanzdaten (Bundesanzeiger, BWA) ⓘ ★★★★★

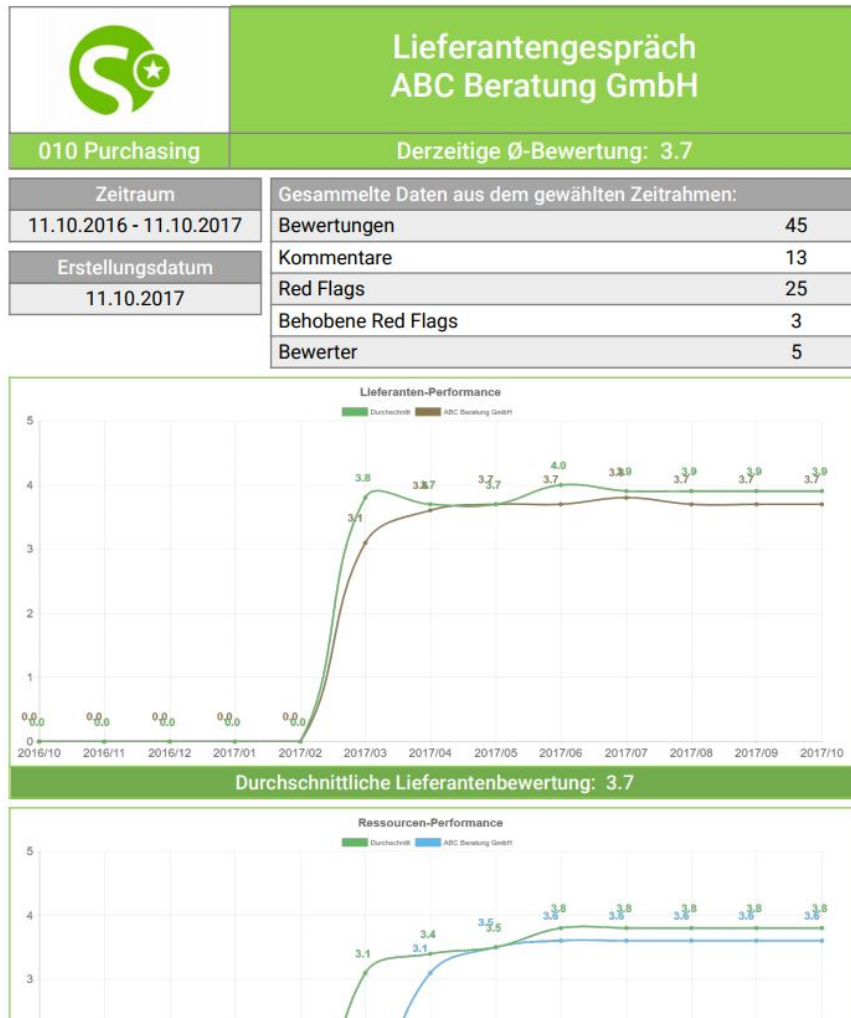
Unternehmens-Fit (Größe, Kultur, Priorität, ...) ⓘ ★☆☆☆☆

Unternehmenssitz & Gesellschaftsform ⓘ ★★★★★

Kundenbasis/ Referenzkunden ⓘ ★★★★★

Unternehmens-Fit ist leider nicht gegeben.

Zeitliche & Räumliche Aspekte ★★★★★ (4,0)



Alle Lieferanten nach bewerteten Kategorien

10 ▼ Einträge anzeigen

Name	Durchschnittliche Bewertung	Anzahl Bewertungen	Portfolio	Vertrag & Konditionen	Unternehm
Stings Consulting	★★★★★ (5,0)	1	0,0	0,0	0,0
XYZ Consulting AG	★★★★★ (5,0)	1	0,0	0,0	0,0
Hamburg Strategy Consulting	★★★★★ (4,5)	6	4,5	4,3	4,6
Traunstein Consulting	★★★★★ (4,5)	7	5,0	5,0	5,0
Manneskraft Vermittlungs AG	★★★★★ (4,1)	7	3,6	4,5	4,5
Schnell und Effektiv Consulting GmbH	★★★★★ (3,9)	4	3,3	3,9	3,6
Danke Beratungsgesellschaft mbH	★★★★★ (3,8)	8	4,0	3,0	4,0
Jura AG	★★★★★ (3,8)	15	3,7	4,6	3,4
ABC Beratung GmbH	★★★★★ (3,7)	33	3,8	3,3	4,1

++ Einkäufer

- ✓ Lieferanten-Performance auf einem Blick
- ✓ Lieferantengespräche auf Augenhöhe – Feste Argumente statt „Pokerspiele“
- ✓ Frühwarnsystem – schnelles Erkennen und Gegensteuern wenn Performance negativ ausschlägt
- ✓ Lieferantendatenbank mit einem Click
- ✓ Transparenz und Vergleichbarkeit der Lieferanten und Berater

++ Projektleiter

- ✓ Qualitätsbarometer innerhalb Projekte
- ✓ „Flur-Funk“ wird instrumentalisiert
- ✓ Performance-Entwicklung Monitoring
- ✓ Perfekte Ergänzung zu den „harten“ Messpunkten wie Budgeteinhaltung/Kostenentwicklung
- ✓ Gute Ergänzung zu PM-Tools
- ✓ Sicherung der Projektqualität

++ CIOs

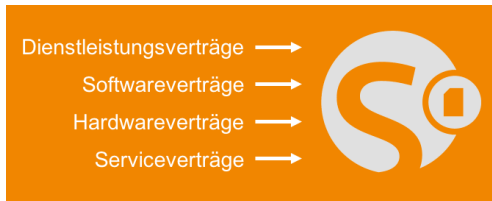
- ✓ Eine Lieferantenumfrage sagt mehr aus als drei Lenkungsausschüsse
- ✓ Hohe Kosten können durch frühzeitiges Erkennen von Problemen vermieden werden
- ✓ Konkretisierung des „Flur-Funks“ – Die Straße weiß mehr!
- ✓ Erfasst die Meinung über ein Projekt oder Lieferant in der gesamten Unternehmenstiefe

++ Lieferanten

- ✓ Der Lieferant bekommt endlich ein fundiertes und qualifiziertes Feedback, mit dem er seine Anstrengungen besser ausrichten kann
- ✓ Nur wer weiß was wer besser machen kann, bekommt eine reelle Chance dies auch zu verwirklichen
- ✓ Lieferant fühlt sich wertgeschätzt!
- ✓ Lieferant kann sich an den Bedürfnissen des Kunden besser anpassen

Einfach, intuitiv, schnell und überall verfügbar. Ablagesystem inkl. Auswertungsmöglichkeit.

Prinzip



Einzelne Verträge können schnell und einfach erfasst werden, sowie deren Zuordnung und Zugehörigkeit einfach erfolgen. Sweet-Contract deckt vor allem Dienstleistungs- und Serviceverträge ab. Auch einzelne externe Mitarbeiter & Freelancer können einfach abgebildet werden. Generell kann Sweet-Contract alle Warengruppen abdecken.

Benutzer



Durch ein Rollen- und Berechtigungskonzept, können alle Beteiligten aus einem Vertrag (Rahmenvertrag, Einzelbeauftragung, SoW, ...) bzw. Beauftragung die wichtigsten Daten, Kennzahlen und Auswertungen durch eine einfache Berichtsfunktion Herauslesen. Neben dem Einkauf nutzen vor allem auch die Juristen das Vertragsmanagement, die in der Regel die Hoheit über die Verträge haben.

Nutzen



Fristen werden nicht mehr übersehen, aufwendige Auswertungen mit Excel und Pivot bleiben können vermieden werden und alle greifen auf eine Datenbasis zu, die ihre Daten revisionssicher verwaltet. Die Einführung von Sweet-Contract Nutzer kann in wenigen Tagen erfolgen und ist kostenseitig sowohl bei der Einführung, als auch im laufenden Betrieb sehr kostengünstig.

Sweet-One Contract ist eine der intuitivsten B2B-Vertragsmanagementlösungen auf dem Markt.

- Das Cockpit bietet Sofort-Zugriff zu allen relevanten Verträgen an einem Ort
- Anlegen von Einzel- und Rahmenverträgen (mit Vertragskategorie)
- Benutzerrollen mit Berechtigungssystem
- Erinnerungsfunktionen & Outlooktermingenerierung
- Upload & Download von Dokumenten
- Druckfunktion für angelegte Verträge
- Filter- & Sortierfunktionen
- Berichte zur Vertragsübersicht
- Und vieles mehr...



Adminbereich



Cockpit

Verträge

Rahmenverträge

Einzelverträge

Vertragsberichte

Service Telefon: +49 8151 95969-222
Service E-Mail: Support@sweet-one.com

Contractmanager-010

MSC >>>
Munich Strategy Consulting GmbH

Cockpit Sweet-One Contract

 **1**
Verträge mit Handlungsbedarf

 **10**
Neu angelegte Verträge

 **2**
Auslaufende Verträge

 Verträge mit Handlungsbedarf

erstellt am:	Vertrags-Nr.	Vertragsname	Vendor/Kunde	Typ	Enddatum	Fristablauf
08.12.2017	EV-0002	Chemische Substanzen für Betäubungsmittel	Chemie Reaktions AG	Kunde	18.07.2018	in 7 Tagen

 Neu angelegte Verträge

erstellt am:	Vertrags-Nr.	Vertragsname	Vendor/Kunde	Typ	Startdatum	Enddatum
13.12.2017	EV-0003	Arbeitnehmerüberlassung V5674967Ü	Manneskraft Vermittlungs AG	Vendor	13.12.2017	22.03.2018
13.12.2017	RV-0012	Messeaufbau BME Düsseldorf	Turmtau Messebau	Vendor	13.12.2017	15.01.2018
08.12.2017	RV-0011	Betäubungsmittel Produktionsbeauftragung	Chemie Reaktions AG	Kunde	08.12.2017	12.12.2019
08.12.2017	EV-0002	Chemische Substanzen für Betäubungsmittel	Chemie Reaktions AG	Kunde	08.12.2017	18.07.2018
08.12.2017	EV-0001	Krachmachervertrag 909050	Burg Coaching	Vendor	08.12.2017	31.01.2018

Abb.: Im Cockpit haben Sie einen Überblick über alle aktuellen Vorgänge. Sie sehen die neu angelegten Verträge (ob von Ihnen oder von Kollegen), die Verträge mit Handlungsbedarf (mit Zeitangabe bis wann sie kündigen/verlängern sollten) und die auslaufenden Verträge (Verträge, die beendet werden sollen).



Adminbereich



Cockpit

Verträge

Rahmenverträge

Einzelverträge

Vertragsberichte

Service Telefon: +49 8151 95969-222
Service E-Mail: Support@sweet-one.com

Contractmanager-010

MSC
Munich Strategy Consulting GmbH

Einzelverträge

Einzelverträge

10 Einträge anzeigen

Suchen

Vertrags-Nr.	Vertr.-Name	Typ	Vendor/Kunde	Zugehöriger Rahmenvertrag	Abrechnungsart	Startdatum	Enddatum	Volumen (€)	Anhänge	Aktionen
EV-0001	Krachmachervertrag 909050	Vendor	Burg Coaching	Coaching Vertrag	Ticketpreis	08.12.2017	31.01.2018	150.000,00	 	  
EV-0002	Chemische Substanzen für Betäubungsmittel	Kunde	Chemie Reaktions AG		Festpreis	08.12.2017	18.07.2018	4.000.000,00	 	  
EV-0003	Arbeitnehmerüberlassung V5674967Ü	Vendor	Manneskraft Vermittlungs AG			13.12.2017	22.03.2018			  
VSC-0050	VSC-0050_ABC Beratung GmbH_13.07.2017-13.10.2017	Vendor	ABC Beratung GmbH	VFC-0030_ABC Beratung GmbH_09.07.2017-08.07.2018	Ticketpreis	13.07.2017	31.12.2017	1.244.565,00	 	  
VSC-0076	VSC-0076_Manneskraft Vermittlungs AG_19.07.2017-23.08.2017	Vendor	Manneskraft Vermittlungs AG		Stundensatz	19.07.2017	23.08.2017	84.000,00		  

Abb.: Legen Sie Rahmen- oder Einzelverträge an. Verknüpfen Sie Einzelverträge mit den zugehörigen Rahmenvertrag und setzen Sie die passende Vertragskategorie. Eine Vertragsnummer wird automatisch generiert. Fügen Sie Anhänge hinzu, wie u.a. den Originalvertrag, Bedarfsanforderungen, Angebote oder andere Dokumente. Geben Sie einen Verantwortlichen an, der via E-Mail informiert wird, wann die Frist abläuft.



Adminbereich



Cockpit

Verträge

Vertragsberichte

Vendorbericht (Vendorübersicht)

Kundenbericht (Kundenübersicht)

Vertragsbericht (Vertragsübersicht)

Service Telefon: +49 8151 95969-222
Service E-Mail: Support@sweet-one.com

Contractmanager-010

MSC
Munich Strategy Consulting GmbH

Vendorbericht (Vendorübersicht)

10 Einträge anzeigen

Suchen

Vendor	Anzahl der Rahmenverträge	Anzahl der Einzelverträge	Rahmenverträge- Volumen (€)	Einzelverträge- Volumen (€)	Kontakt	Telefon
Burg Coaching	2	2	89.001.232,00	234.790,00	Burg, Manfred	0506448435
Anwaltskanzlei Franz Klagegern	1	0	560.000,00	0,00	Klagegern, Franz	06655445566
Jura AG	1	0	500.233,00	0,00	Colorado, Carsten	+49 711 12345678910
Turmtau Messebau	3	0	351.715,00	0,00	Turmtau, Timotheus	0956543284
ABC Beratung GmbH	1	1	10.000,00	1.244.565,00	Ammer, Anton	+4930123321123
Hamburg Strategy Consulting	1	0	5.155,00	0,00	Kutter, Jochen	04064842554
Danke Beratungsgesellschaft mbH	0	0	0,00	0,00	Donau, Dennis	

Abb.: Mit den Berichten haben sie immer alles im Blick. Die Anzahl der Rahmen- und Einzelverträge, sowie die zugehörigen Volumina. Die Kontaktperson und die Telefonnummer stehen bereit um sofort mit dem Verantwortlichen des Lieferanten in Kontakt zu treten.

Kundenbericht (Kundenübersicht)

Filter Aus

Kundenbericht (Kundenübersicht)

10 ▾ Einträge anzeigen

Suchen

Branche	Kunde	Anzahl der Rahmenverträge	Anzahl der Einzelverträge	Rahmenverträge- Volumen (€)	Einzelverträge- Volumen (€)	Kontakt	Telefon	Aktionen
Automobil / Automobilzulieferer	Bayerische Motoren Werke Aktiengesellschaft AG	0	0	0,00	0,00	asd, asd		
Banken	Commerzbank	1	0	2.314,00	0,00	Olaf, Kartoscha	08151959690	
Chemie	Chemie Reaktions AG	1	1	5.000.000.000,00	4.000.000,00	Mittelburg, Markus		
Sport / Fitness / Beauty	FIT FOR FUN GmbH	0	0	0,00	0,00	Knochenbrecher, Arnold	05055456	

1 bis 4 von 4 Einträgen

Zurück 1 Nächste

Abb.: Im Kundenbericht sehen sie die Anzahl der Rahmen- und Einzelverträge, sowie die zugehörigen Volumina. Des Weiteren finden Sie unter Aktionen einen Button um die Leistungen anzuzeigen, die der Kunde in Anspruch nimmt. Diese können Sie auch filtern, um nur die leistungsrelevanten Kunden anzuzeigen.



Adminbereich



Cockpit

Verträge

Vertragsberichte

Vendorbericht (Vendorübersicht)

Kundenbericht (Kundenübersicht)

Vertragsbericht (Vertragsübersicht)

Service Telefon: +49 8151 95969-222

Service E-Mail: Support@sweet-one.com

Contractmanager-010



Munich Strategy Consulting GmbH

Vertragsbericht (Vertragsübersicht)

100

Einträge anzeigen

Suchen

Vertrags-Nr.	Vertr.-Name	Typ	Vertragsart	Vendor/Kunde	Abrechnungsart	Startdatum	Enddatum	Volumen (€)
EV-0001	Krachmachervertrag 909050	Vendor	Einzelverträge	Burg Coaching	Ticketpreis	08.12.2017	31.01.2018	150.000,00
RV-0001	Coaching Vertrag	Vendor	Rahmenverträge	Burg Coaching	Ticketpreis	09.10.2017	15.11.2017	1.232,00
VFC-0031	VFC-0031_Anwaltskanzlei Franz Klagegern_01.10.2017-12.03.2018	Vendor	Rahmenverträge	Anwaltskanzlei Franz Klagegern	Ticketpreis	01.10.2017	12.03.2018	560.000,00
VSC-0050	VSC-0050_ABC Beratung GmbH_13.07.2017-13.10.2017	Vendor	Einzelverträge	ABC Beratung GmbH	Ticketpreis	13.07.2017	31.12.2017	1.244.565,00
RV-0002	Consulting Commerzbank	Kunde	Rahmenverträge	Comherzbank	Stundensatz	09.10.2017	25.12.2017	2.314,00
VFC-0420	VFC-0420_Turmtau Messebau_25.07.2017-31.10.2017	Vendor	Rahmenverträge	Turmtau Messebau	Stundensatz	25.07.2017	31.10.2017	300.200,00
VFC-9999	VFC-9999_Turmtau Messebau_20.09.2017-27.09.2018	Vendor	Rahmenverträge	Turmtau Messebau	Stundensatz	20.09.2017	27.09.2018	51.515,00
VSC-0076	VSC-0076_Manneskraft Vermittlungs AG_19.07.2017-23.08.2017	Vendor	Einzelverträge	Manneskraft Vermittlungs AG	Stundensatz	19.07.2017	23.08.2017	84.000,00
VSC-0111	VSC-0111_Burg Coaching_25.07.2017-30.11.2017	Vendor	Einzelverträge	Burg Coaching	Stundensatz	25.07.2017	30.11.2017	84.790,00

Abb.: Zu guter Letzt sehen sie hier die Auflistung aller Verträge. Dies ist die Gesamtübersicht zu allen angelegten Verträgen, unabhängig der Art. Hier finden Sie neben der Vertragsnummer, Vertragsamen, Typ und Vertragsart auch die Abrechnungsart, sowie Start- und Enddatum der Vertragslaufzeit. Filtern und sortieren Sie hier nach eigenen Belieben und nutzen Sie das Suchfeld oben rechts.

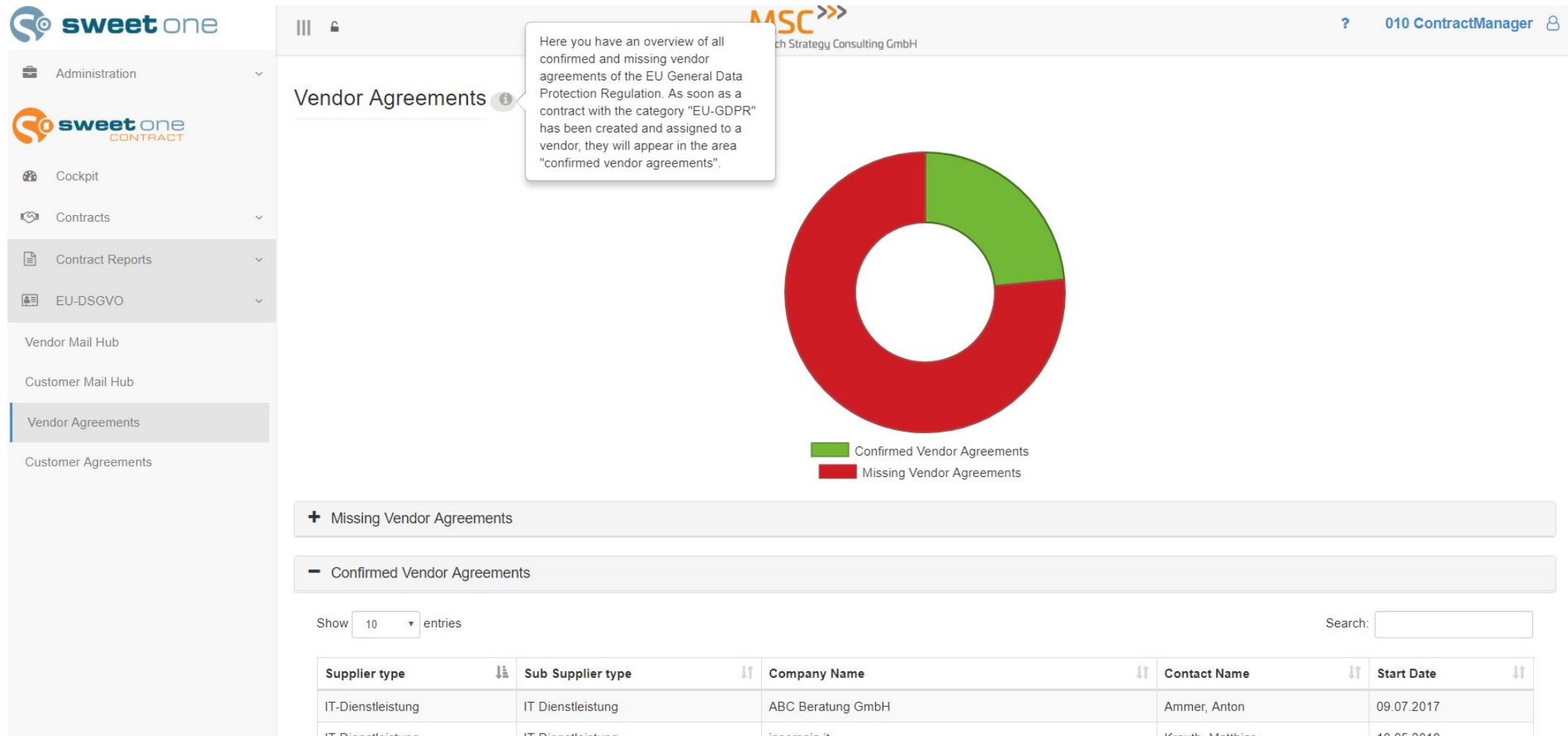


Abb.: Hier haben Sie einen Überblick über alle bestätigten und fehlenden Einwilligungserklärungen zur EU-Datenschutz-Grundverordnung. Sobald ein Vertrag mit der Kategorie "EU-DSGVO" angelegt und einem Lieferanten zugeordnet wurde, erscheint er im Bereich „Bestätigte Lieferantenvereinbarungen“. Alle Datenschutzverträge sind schreibgeschützt und können daher nicht bearbeitet oder gelöscht werden.

Sweet-One Contract gibt Ihnen die volle Kontrolle

- ✓ Unbegrenzte Laufzeit, aber jederzeit jährlich kündbar
- ✓ Wartung, Updates, Einführungsschulung und E-Mail-Support im Preis mit inbegriffen
- ✓ Jederzeit erweiterbar: Anzahl Nutzer, Speicherkapazität oder neue Funktionen (für strukturelle/funktionale Änderungen separate Beauftragung nötig)
- ✓ Eingetragene Daten gehören dem Kunden und werden zeitnah nach Vertragskündigung in einem gängigen, digitalen Format übergeben
- ✓ Kunde hat jederzeit Kontrolle über das System und verwaltet die Zugriffsrechte zu den eingetragenen Daten
- ✓ Unser Cloudprovider Amazon Web Service bietet ein ausgefeiltes Backupsystem an, mit dem jederzeit ihre Daten wiederhergestellt werden können

++ Einkäufer

- ✓ Ein Zuhause für alle Verträge
- ✓ Bessere Zugriffsrechte und Berechtigungen
- ✓ Erinnerungsfunktion für Verträge (Ende, Erneuerung, ...)
- ✓ Schneller Überblick über alle Verträge und die wichtigsten Kennzahlen
- ✓ Revisionssicherheit der Vertragsdaten
- ✓ Zusammenarbeit mit anderen Bereichen (Juristen, Contract Management, Management)

++ Juristen

- ✓ Verlässliche Datenquelle
- ✓ Automatische Erinnerung an Folgetermine und Fristen
- ✓ Bessere Zusammenarbeit mit dem Einkauf
- ✓ Leichte Einhaltung von gesetzlichen Bestimmungen
- ✓ Schneller Überblick und Vergleichbarkeit mit anderen Verträgen



Sweet-One
Pischetsriederstrasse 12
82327 Tutzing
T. +49 151 405 22 810
info@sweet-one.de
www.sweet-one.de